

FIȘA DISCIPLINEI

1. Date despre program

1.1 Instituția de învățământ superior	<i>Universitatea „Petre Andrei” din Iași</i>
1.2 Facultatea	<i>Economie</i>
1.3 Departamentul	<i>Științe Economice</i>
1.4 Domeniul de studii	<i>Finanțe</i>
1.5 Ciclul de studii	<i>Licență</i>
1.6 Programul de studii / Calificarea	<i>Finanțe și Bănci</i>

2. Date despre disciplină

2.1 Denumirea disciplinei	<i>Comert international</i>						
2.2 Titularul activităților de curs	<i>Conf. univ. dr. Malanca Iuliana Marina</i>						
2.3 Titularul activităților de seminar	<i>Conf. univ. dr. Malanca Iuliana Marina</i>						
2.4 Anul de studiu	II	2.5 Semestrul	II	2.6 Tipul de evaluare	E	2.7 Regimul disciplinei	OP.

3. Timpul total estimat (ore pe semestru) al activităților didactice

3.1 Număr de ore pe săptămână	4	din care: 3.2 curs	2	3.3 seminar / laborator	2
3.4 Total ore din planul de învățământ	44	din care: 3.5 curs	22	3.6 seminar / laborator	22
3.7 Distribuția fondului de timp					ore
Participare la orele de curs și seminar					44
Studiul după manual / suport de curs, bibliografie și notițe					26
Documentare suplimentară în bibliotecă, pe platformele electronice de specialitate și pe teren					16
Pregătire seminarii / laboratoare, teme, referate, portofolii și eseuri					10
Tutoriat					2
Examinări					2
Alte activități					-
3.8 Total ore studiu individual					56
3.9 Total ore pe semestru					100
3.10 Numărul de credite					4

4. Precondiții (dacă este cazul)

4.1 De curriculum	Macroeconomie
4.2 De competențe	Nu este cazul

5. Condiții (acolo unde este cazul)

5.1. de desfășurare a cursului	• Prelegerile se desfășoară în sistem clasic și cu acces la videoproiector pentru exemplificări
5.2. de desfășurare a seminarului	• Prelegerile se desfășoară în sistem clasic, bazându-se pe întrebări și răspunsuri legate de cursul prezentat, precum și întrebări de tip grila cu discutarea răspunsurilor în cadrul seminarului

6. Competențele specifice acumulate

Competențe profesionale	C4.1 Identificarea și descrierea operațiunilor și tranzacțiilor financiare C4.3 Aplicarea cunoștințelor, metodelor, tehnicilor și instrumentelor pentru derularea operațiunilor și tranzacțiilor financiare C4.5 Simularea de operațiuni și/sau tranzacții financiare
-------------------------	--

Competențe transversale	<p>CT1. Aplicarea principiilor, normelor și valorilor eticii profesionale în cadrul propriei strategii de muncă riguroasă, eficientă și responsabilă.</p> <p>CT2. Identificarea rolurilor și responsabilităților într-o echipă plurispecializată și aplicarea de tehnici de relaționare și muncă eficientă în cadrul echipei.</p> <p>CT3 Identificarea oportunităților de formare continuă și valorificarea eficientă a resurselor și tehnicilor de învățare pentru propria dezvoltare</p>
--------------------------------	---

7. Obiectivele disciplinei (reieșind din grila competențelor specifice acumulate)

7.1 Obiectivul general al disciplinei	Familiarizarea studentilor cu operatiunile desfasurate in cadrul comertului international
7.2 Obiectivele specifice	<ul style="list-style-type: none"> • Definirea noțiunii de comerț internațional și principalele operațiuni desfășurate în cadrul comerțului internațional; • Familiarizarea cu tehnicile utilizate în operațiunile de comerț exterior; • Înțelegerea raporturilor dintre agenții economici implicați în derularea operațiunilor de comerț exterior; • Înțelegerea și însușirea mecanismelor de derulare a plăților în cadrul comerțului internațional; • Înțelegerea importanței și necesității operațiunilor de comerț exterior; • Deprinderea abilității de a aplica în practică tehnicile specifice comerțului internațional.

8. Conținuturi

8. 1 Curs (teme, număr de ore, bibliografie) – 22 ore	Metode de predare
<p>1. Operațiunile desfășurate în cadrul comerțului internațional - 2 ore</p> <p>1.1. Definiția și caracteristicile operațiunilor de comerț exterior</p> <p>1.2. Tipuri de agenți economici implicați în comerțul internațional</p> <p>1.3. Documente de bază ce însoțesc transportul mărfurilor în cadrul comerțului internațional</p> <p>1.4. Exemplu de operațiune de comerț exterior</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Prelegere • Exemple
<p>2. Negocierea și contractarea internațională – 2 ore</p> <p>2.1. Negocierea internațională</p> <p>2.2. Contractul internațional de vânzare-cumpărare</p> <p>2.3. Metode de determinare a cantității și calității mărfurilor care fac obiectul contractului internațional de vânzare-cumpărare</p> <p>2.4. Condițiile de livrare INCOTERMS</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Prelegere • Consultare INCOTERMS • Exemple
<p>3. Modalități de derulare a plăților în comerțul internațional – 4 ore</p> <p>3.1. Modalități de plată utilizate în cadrul operațiunilor de comerț exterior</p> <p>3.2. Acreditivul documentar</p> <p>3.3. Incaso-ul documentar</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Prelegere • Exemple
<p>4. Bursele de mărfuri – insușiri implicate în desfășurarea operațiunilor de comerț internațional – 4 ore</p> <p>4.1. Clasificarea și organizarea bursei</p> <p>4.2. Bursele de mărfuri</p> <p>4.3. Exemple de operațiuni desfășurate prin intermediul bursei de mărfuri</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Prelegere • Exemple
<p>5. Licitațiile internaționale – forme speciale de comerț internațional – 2 ore</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Prelegere

5.1. Caracteristicile licitațiilor internaționale 5.2. Licitațiile de export 5.3. Licitațiile de import	• Exemple
6. Comerțul în contrapartidă – 2 ore 6.1. Definiția și caracteristicile comerțului în contrapartidă 6.2. Operațiunile paralele 6.3. Compensațiile 6.4. Operațiunile de reexport și switch	• Prelegere • Exemple
7. Transferul internațional de tehnologie – 2 ore 7.1. Comercializarea internațională a know-how-ului 7.2. Operațiunile de consulting-engineering 7.3. Exporturile complexe 7.4. Operațiunile de leasing	• Prelegere • Exemple
8. Comercializarea internațională a drepturilor de proprietate asupra 1. Mărcilor – 2 ore 1.1. Înregistrarea mărcilor 1.2. Cesiunea și licențierea mărfurilor 1.3. Franchising-ul 1.4. Obiectivele unității de învățare	• Prelegere • Exemple
9. Cooperarea internațională – 2 ore 9.1. Noțiunea de cooperare internațională, obiectivele și domeniile cooperării internaționale 9.2. Forme de cooperare internațională în producție 9.3. Forme de cooperare internațională în domeniul științifico-tehnic 9.4. Forme de cooperare internațională în domeniul comercializării	• Prelegere • Exemple
Bibliografie: 1. Malanca Iuliana Marina, Suport de curs: Comert internațional 2. Albu, AL., Cooperarea economică internațională a României , Craiova, 1979 3. Anghelescu V., ș.a., Contracte comerciale internaționale , Editura Academiei Române, București, 1980 4. Babiuc V., Riscurile contractuale în vânzarea comercială internațională , Editura Științifică și Enciclopedică, 1982 5. Balassa, B., European Economic Integration , North-Holland, Amsterdam, 1975 6. Băjan D., ș.a., Economia de piață - instituții și mecanisme , Supliment la Tribuna Economică, București, 1990 7. Falvey, R.E., Commercial Policy and International Trade , Journal of International Economics 11/1981, p. 495-511 Grubel, H.G., Lloyd, P.J., Intra-Industry Trade , Macmillan, London, 1975 8. Krugman, P.R., Does the New Trade Theory Require a New Trade Policy? , The World Economy 15/1992, p. 423-441 9. Ohlin, B., Interregional and International Trade , Harvard University Press, Cambridge, 1933 10. Pralea S., Politici și tehnici de comerț exterior , Partea a II-a, Iași, 1991 11. Ricardo, D., Principles of Political Economy and Taxation , 1817, retipărit în 12. Sraffa, P. (ed.), The works and Correspondance of David Ricardo , London, Cambridge Univeristy Press, 1951 13. Smith, A., Avuția națiunilor, Cercetare asupra naturii și cauzelor ei , vol. I și II, Ed. Academiei, București, 1965\ 14. West G.B., Countertrade , Euromoney publications, London, 1985.	

8. 2 Seminar / laborator (teme, număr de ore, bibliografie) – 22 ore	Metode de predare
1. Exemple si teste grila privind operațiunile desfășurate în cadrul comerțului internațional – 2 ore	<ul style="list-style-type: none"> • Exemple • Teste grila • Studiu de caz
2. Exemple, joc de rol si teste grila privind negocierea și contractarea internațională – 2 ore	<ul style="list-style-type: none"> • Exemple • Teste grila • Studiu de caz
3. Exemple si teste grila privind modalitățile de derulare a plăților în comerțul internațional – 4 ore	<ul style="list-style-type: none"> • Exemple • Teste grila • Studiu de caz
4. Exemple si teste grila privind bursele de mărfuri – insuții implicate în desfășurarea operațiunilor de comerț internațional – 4 ore	<ul style="list-style-type: none"> • Exemple • Teste grila • Studiu de caz
5. Exemple si teste grila privind licitațiile internaționale – 2 ore	<ul style="list-style-type: none"> • Exemple • Teste grila • Studiu de caz
6. Exemple si teste grila privind comerțul în contrapartidă – 2 ore	<ul style="list-style-type: none"> • Exemple • Teste grila • Studiu de caz
7. Exemple si teste grila privind transferul internațional de tehnologie – 2 ore	<ul style="list-style-type: none"> • Exemple • Teste grila • Studiu de caz
8. Exemple si teste grila privind comercializarea internațională a drepturilor de proprietate asupra mărcilor – 2 ore	<ul style="list-style-type: none"> • Exemple • Teste grila • Studiu de caz
9. Exemple si teste grila privind cooperarea internațională – 2 ore	<ul style="list-style-type: none"> • Exemple • Teste grila • Studiu de caz
<ol style="list-style-type: none"> 1. Malanca Iuliana Marina, Suport de curs: Comert internațional 2. Albu, AL., Cooperarea economică internațională a României, Craiova, 1979 3. Anghelescu V., ș.a., Contracte comerciale internaționale, Editura Academiei Române, București, 1980 4. Babiuc V., Riscurile contractuale în vânzarea comercială internațională, Editura Științifică și Enciclopedică, 1982 5. Balassa, B., European Economic Integration, North-Holland, Amsterdam, 1975 6. Băjan D., ș.a., Economia de piață - instituții și mecanisme, Supliment la Tribuna Economică, București, 1990 7. Falvey, R.E., Commercial Policy and International Trade, Journal of International Economics 11/1981, p. 495-511 Grubel, H.G., Lloyd, P.J., Intra-Industry Trade, Macmillan, London, 1975 8. Krugman, P.R., Does the New Trade Theory Require a New Trade Policy?, The World Economy 15/1992, p. 423-441 9. Ohlin, B., Interregional and International Trade, Harvard University Press, Cambridge, 1933 10. Pralea S., Politici și tehnici de comerț exterior, Partea a II-a, Iași, 1991 11. Ricardo, D., Principles of Political Economy and Taxation, 1817, retipărit în 12. Sraffa, P. (ed.), The works and Correspondance of David Ricardo, London, Cambridge Univeristy Press, 1951 13. Smith, A., Avuția națiunilor, Cercetare asupra naturii și cauzelor ei, vol. I și II, Ed. Academiei, București, 1965\ 14. West G.B., Countertrade, Euromoney publications, London, 1985. 	

9. Coroborarea conținutului disciplinei cu așteptările reprezentanților comunității, asociațiilor profesionale și angajatorilor reprezentativi din domeniul aferent programului

Conținutul atat descriptiv cat si practic al disciplinei are drept scop stabilirea unei corespondențe reale cu mediul de afaceri, în funcție de așteptările și nevoile existente în domeniu.

10. Evaluare

Tip de activitate	10.1 Criterii de evaluare	10.2 Metode de evaluare	10.3 Pondere în nota finală
10.4 Curs	<ul style="list-style-type: none">Note întregi de la 1 la 10	<ul style="list-style-type: none">Examen scris	70%
10.5 Seminar	<ul style="list-style-type: none">Implicarea în pregătirea și desfășurarea activităților de seminar.	<ul style="list-style-type: none">Frecvență, calitatea interacțiunii, studiu de caz	30%
10.6 Standard minim de performanță			
Obținerea notei de minim 5 (cinci) la examenul scris și a mediei finale de minim 5 (cinci) care rezultă prin adunarea notei de la examenul scris (ponderată cu 70%) cu nota de la seminar (ponderată cu 30%).			

Data completării: 23.09.2019

Semnătura titularului de curs

Semnătura titularului de seminar

Data avizării în Departament: 30.09.2019

Semnătura Directorului de Departament